



Того, кто решит разобраться в экономике малой техники, ожидает много неожиданностей. Так, при установленном объеме работ окупаемость виброплиты составляет 5 смен эксплуатации, резчика швов — 3 смены, а мозаично-шлифовальная машина окупает себя за 2 смены. Справедливость данного утверждения легко подтверждается при несложном арифметическом подсчете. В качестве примера можно взять и алмазный круг, который один может заменить сотню абразивных, а стоимость одного и того же объема работ явно склоняется в сторону алмазного инструмента. При этом наблюдается странный парадокс: чем выше стоимость приобретенного алмазного инструмента, тем больше получается экономия. Чтобы понять эту арифметику, достаточно разделить стоимость круга на его производственный ресурс.

Следующий пример - резчики мягкой кровли CR, благодаря которым «топорный» способ ремонта кровли легко заменяется на современный. При этом производительность работ выше даже самых смелых предположений - она в несколько десятков раз превосходит показатели всех существующих ныне технологий. Как свидетельствует статистика российского Госстроя, объемы ремонта мягкой кровли составляет порядка 30 млн. м² или 60,3 тыс. км с учетом длины реза. Все понятно и без слов.

Также следует упомянуть и о новой модели тяжелой виброплиты, весящей 300 кг. При ее использовании фундаменты зданий надежно предохраняются от растрескивания. До ее появления на рынке предел для российских производителей составлял не более 160 кг, выше этой отметки начиналась сфера деятельности зарубежных фирм. Теперь отечественные производители нарушили монополию иностранцев и предоставили дорожникам и строителям качественный и выгодный отечественный аналог.

Таким образом, при выборе техники и инструмента для производственной деятельности следует быть предельно внимательными и требовательными. Ведь от правильности вашего решения зависит, кого вы приобретаете себе - помощника или источник проблем.